

เซล-ฟอส-แอป

แอปปังจัดเต็ม เหมือนมีตู้เอทีเอ็มอยู่ในมือ



แจ้งเตือนเมื่อท่านได้รับโอกาสในการขาย



มีคำแนะนำผลิตภัณฑ์และโครงการ
สำหรับลูกค้าแต่ละราย



โทรติดต่อลูกค้าจากแอปได้ทันที

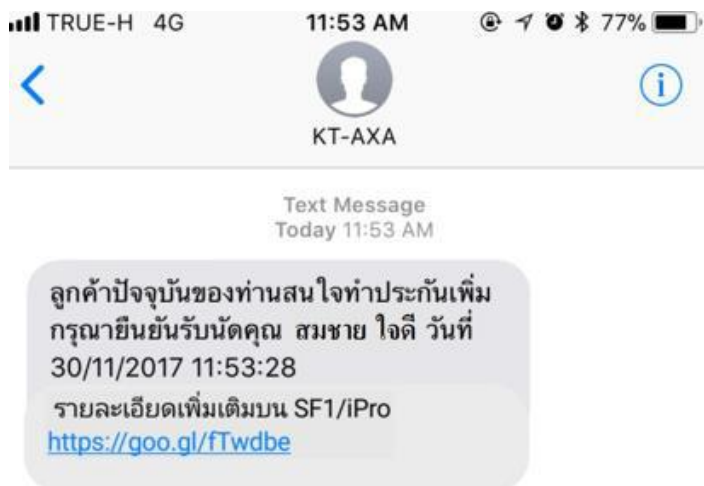


เทคนิคการใช้งาน เซล-ฟอส-แอป ตอนที่ 2: วิธีกรับลูกค้ารอดติดต่อ

ทราบหรือไม่? เมื่อท่านได้รับรายชื่อผู้มุ่งหวังผ่านทาง เซล-ฟอส-แอป ท่านสามารถกรับผู้มุ่งหวังได้ด้วยขั้นตอน
ง่ายๆดังนี้

ขั้นตอนที่ 1: ฝ่ายขายจะได้รับแจ้งข้อมูลลูกค้าทาง SMS, Notification และ email

รูปแบบของ SMS



รูปแบบของ email

เดือนก่อนหมดเวลาครบลูกค้า คุณ Korayu Noowong กรุณาครับ

รายละเอียดการนัดหมาย:

รหัสนัดหมาย: L-00649195
ชื่อลูกค้า: สมชาย ใจดี
ผลิตภัณฑ์ที่สนใจ: iprotect
วันที่ลูกค้าทำนัดหมาย: 30/11/2017 11:53:28
จังหวัด: Narathiwat

รายละเอียดลูกค้าเพิ่มเติมบน SF/iPro

กรุณายืนยันการนัดหมาย รายละเอียดลูกค้าเพิ่มเติมบน SF/iPro <https://goo.gl/FTwdbe>
จึงขอเรียนมาเพื่อทราบและดำเนินการติดต่อลูกค้า ขอให้การติดต่อเป็นไปได้อย่างราบรื่น

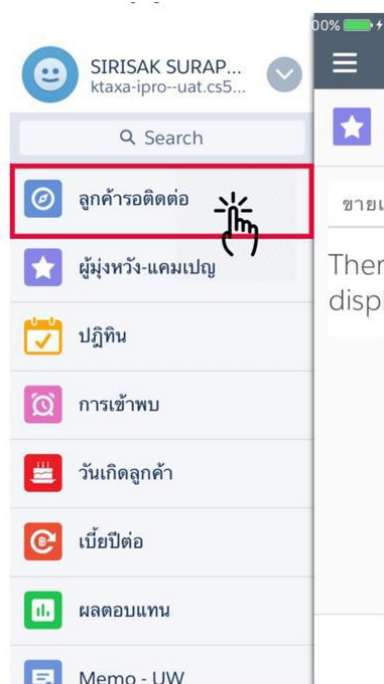
ขอแสดงความนับถือ

บมจ.กรงไทย-เอกซ่า ประกันชีวิต

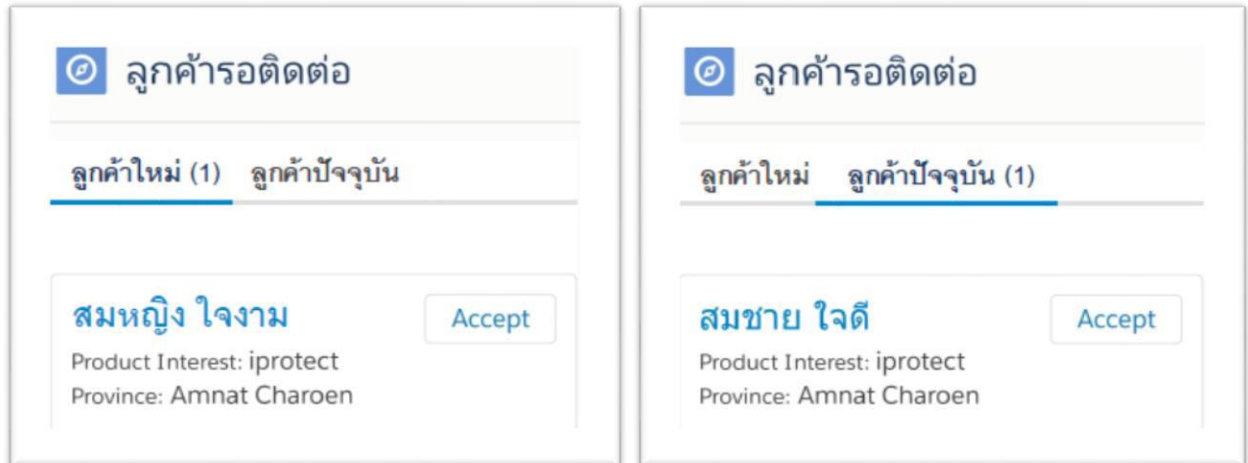
รูปแบบของ Notification



ขั้นตอนที่ 2: กดลิงค์จาก SMS ที่ได้รับ หรือ เปิด เซล-ฟอส-แอป แล้วไปที่เมนู “ลูกค้ารอติดต่อ”



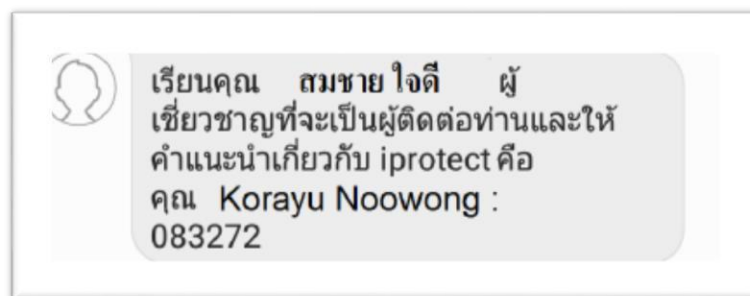
ขั้นตอนที่ 3: คลิกที่แถบ “ลูกค้าใหม่” หรือ “ลูกค้าปัจจุบัน” เพื่อดูข้อมูล



ขั้นตอนที่ 4: กดปุ่ม “Accept” เพื่อรับนัดหมาย



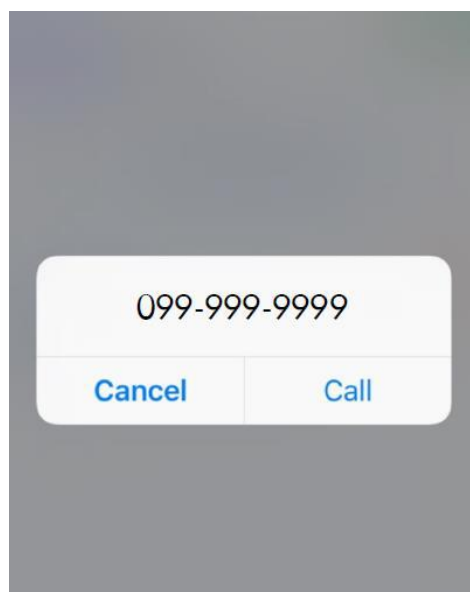
ลูกค้าจะได้รับ SMS ยืนยันพร้อมชื่อตัวแทนแบบนี้



ระบบจะแสดงหน้ารายละเอียดลูกค้าและเบอร์โทรศัพท์สำหรับติดต่อกลับ



ขั้นตอนที่ 5: กดที่เบอร์โทรศัพท์ เพื่อโทรออกหาผู้มุ่งหวัง/ลูกค้า ได้ทันที



รายชื่อลูกค้าที่ก่ได้รับนัดหมายแล้ว จะถูกย้ายไปแสดงในเมนู “ผู้มุ่งหวัง-แคมเปญ” ในแถบ “ผู้มุ่งหวัง”

